

Altenova – Sales Engineer

Sales Engineer

Techniek begrijpen. Kansen zien. Resultaat realiseren.

Wil jij bijdragen aan de **veiligheid van duizenden mensen**?

Als **Sales Engineer** combineer je technisch inzicht met commerciële slagkracht. Je bouwt actief aan nieuwe klantenrelaties, volgt bestaande klanten op en vertaalt technische prijsaanvragen naar sterke, onderbouwde offertes.

Je bewaakt daarbij niet alleen de klantrelatie, maar ook de vooropgestelde **omzet en marges**.

Wie zoeken wij?

- Je hebt een **technische bachelor- of masteropleiding**, bij voorkeur als industrieel of burgerlijk ingenieur.
- Je beschikt over **verkoopervaring binnen een relevante technische omgeving**.
- Je combineert een **sterk analytisch vermogen** met overtuigingskracht, doorzettingsvermogen en onderhandelingsvaardigheden.
- Je communiceert vlot en bouwt gemakkelijk een professioneel netwerk uit.
- Je werkt **resultaatgericht**, neemt beslissingen en houdt overzicht over je dossiers.
- Je hebt kennis van een **ERP-systeem** en van het tekenprogramma **Inventor**.
- Je hebt een **zeer goede kennis van het Nederlands en Engels** en een goede kennis van het Frans.

Wat wordt er van jou verwacht?

- Je beheert en ontwikkelt het **bestaande klantenbestand**, goed voor ongeveer 70% van je commerciële focus.
- Je prospecteert actief binnen jouw toegewezen regio en besteedt hier ongeveer **30% van je tijd** aan.
- Je analyseert binnenkomende prijsaanvragen en werkt samen met onze **interne calculatiedienst** aan technisch en commercieel onderbouwde offertes.
- Je volgt offertes nauwgezet op en communiceert helder met klanten en interne stakeholders.
- Je realiseert de vooropgestelde **omzet met de afgesproken marges**.
- Je controleert de kredietwaardigheid van potentiële en bestaande klanten.
- Je houdt je kennis van de **sector, wetgeving, marktontwikkelingen en producten** actueel.
- Je vertegenwoordigt Altenova tijdens relevante **beurzen, events en andere initiatieven**.
- Je zorgt samen met de betrokken afdelingen voor een vlotte **interne projectoverdracht**.
- Je ondersteunt de verkoop van **servicecontracten**.
- Je verzorgt een correcte administratie, archivering en rapportering.
- Je hebt aandacht voor veiligheid en meldt risico's en incidenten aan de preventieadviseur.

Wat bieden wij jou aan?

Altenova is een **gezond en toonaangevend bedrijf binnen de wereld van brandbeveiliging**, actief in uiteenlopende sectoren in binnen- en buitenland.

Je werkt nauw samen met een ervaren salesteam, bestaande uit **vijf collega's in de buitendienst en drie collega's op de binnendienst**.

- Je krijgt veel **vrijheid en ruimte om je eigen agenda te bepalen**.
- Een **stabiele tewerkstelling** binnen een groeiende onderneming.
- Een commerciële functie met **technische diepgang en verantwoordelijkheid**.
- Een rol waarin je rechtstreeks bijdraagt aan de verdere groei van Altenova.
- Een loon dat aansluit bij jouw **kennis en ervaring**.

<https://altenova.com/>