

Altenova – Sales Engineer, Nederland

Wat kun je verwachten als Sales Engineer?

Als sales engineer bij Altenova Nederland speel je een cruciale rol in het vertalen van technische vraagstukken naar heldere kostencalculaties. Je analyseert offertes, vraagt informatie op bij leveranciers en zorgt voor een solide basis onder onze projecten in de brandbeveiliging.

Je komt terecht in een professioneel, collegiaal team binnen een organisatie waar vakmanschap, innovatie en groei centraal staan. We bieden ruimte voor ontwikkeling, waarderen eigen initiatief én zorgen voor een prettige werksfeer.

Wat breng je mee?

- Minimaal een technische bacheloropleiding (bijvoorbeeld bouwkunde of industriële wetenschappen) of gelijkwaardige ervaring.
- Goede kennis van sprinklerinstallaties en de bijbehorende normen en regelgeving (zoals CEA, NFPA, FM Global).
- Ervaring met AutoCAD en Revit is een pré.
- Je bent analytisch sterk, cijfermatig vaardig en werkt nauwkeurig.
- Je kunt zelfstandig werken, maar bent ook een echte teamspeler.
- Kennis van VCA, sprinklertechniek I en/of II is een pré.

Wat bieden we?

- Een vast contract met een marktconform bruto maandsalaris van €3.650 tot €6.100, afhankelijk van je ervaring en kennis.
- Een uitdagende baan binnen een groeiend bedrijf dat innovatie en vakmanschap hoog in het vaandel heeft.
- Extra's: pensioenregeling, prestatiebonus en aandacht voor jouw ontwikkeling.
- Een prettige werksfeer met een hecht team waar initiatief en creativiteit worden gewaardeerd.
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen met trainingen en doorgroeimogelijkheden.

Herken jij jezelf hierin?

- Je bent analytisch en oplossingsgericht.
- Je werkt graag nauwkeurig en hebt oog voor detail.
- Je bent proactief en neemt graag initiatief.
- Je voelt je thuis in een professionele en collegiale werkomgeving.
- Je hebt een passie voor techniek en brandveiligheid.

<https://altenova.com/>